

PLAN DE EMPRESA

DIEGO GIL SANZ



montessori

DAM

[Nombre de la empresa 2](#_Toc194332976)

[Descripción de la empresa 2](#_Toc194332977)

[**1.** **Oportunidades de negocio y necesidades demandadas.** 2](#_Toc194332978)

[***1.1.*** ***Justificación de la oportunidad de negocio*** 2](#_Toc194332979)

[***1.2.*** ***Descripción de la localización de la empresa.*** 2](#_Toc194332980)

[***1.3.*** ***Estudio de nuestro cliente y segmentación de mercado*** 4](#_Toc194332981)

[**2.** **Relación de productos o servicios a prestar.** 5](#_Toc194332982)

[***2.1.*** ***Producto/servicio*** 5](#_Toc194332983)

[***2.2.*** ***Precio*** 5](#_Toc194332984)

[***2.3.*** ***Promoción*** 5](#_Toc194332985)

[***2.4.*** ***Publicidad*** 5](#_Toc194332986)

[***2.5.*** ***Distribución*** 6](#_Toc194332987)

[**3.** **Constitución de la empresa** 6](#_Toc194332988)

[***3.1.*** ***Tipo de sociedad elegido explicando las razones*** 6](#_Toc194332989)

[***3.2.*** ***Nombra la relación de trámites mercantiles, fiscales, laborales y locales que debe realizar la empresa*** 6](#_Toc194332990)

[**4.** **Recursos** 6](#_Toc194332991)

[***4.1.*** ***Recursos Materiales/Técnicos*** 6](#_Toc194332992)

[***4.2.*** ***Recursos Humanos*** 6](#_Toc194332993)

[***4.3.*** ***Recursos Económicos*** 6](#_Toc194332994)

Nombre de la empresa

NEXTGENMMA

Descripción de la empresa

Somos una pequeña empresa que lleva a cabo todo el trabajo de gestión de la federación española de las MMA (Artes marciales mixtas), Estos años atrás nos dimos cuenta de que inscribir peleadores, quitarlos, crear ligas, etc., eran labores que empleaban demasiado tiempo humano y gracias a nuestra aplicación de gestión logramos agilizar todo el trámite.

Contamos con diversos productos para que los clubs puedan obtener rápidamente comunicados, información sobre nuevas regla y contenido multimedia.

1. **Oportunidades de negocio y necesidades demandadas.**
   1. ***Justificación de la oportunidad de negocio***

Las federaciones de los múltiples deportes que se practican en España no usan sus aplicaciones y en algunos casos dejándolas descuidadas, como miembro de un club de artes marciales mixtas, he podido observar que más que nunca, en esta era informática necesitamos evolucionar a la hora de hacer tramites. Por lo que sé, no hay muchas empresas interesadas en poder rehacer algunas de las páginas web de las federaciones.

Al no tener mucha competencia, podemos aprovechar para negociar con cada federación y que logren apostar por nosotros, personas que hemos practicado estos deportes y sabemos cómo lo queremos y lo que necesitamos

* 1. ***Descripción de la localización de la empresa.***

La localización elegida seria Zaragoza, una ciudad en la que los miembros de la empresa estamos familiarizados.

Apostaremos por el talento local, el cual está en auge, cada día son más los jóvenes que se aventuran en el mundo del desarrollo de aplicaciones y Aragón no se queda atrás. Sabemos que, en Madrid, Barcelona, Valencia, son ciudades grandes que cuentan con una gran cantidad de talento joven, pero nosotros queremos apostar por los jóvenes de Aragon para brindarles una oportunidad de elevar su carrera a un nivel superior sin necesidad de tener que salir de su tierra, además somos una empresa con valores ultra competitivos, buscamos crecer como empresa y llegar a demostrar que Aragón tiene un potencial único en el sector. No solo nos basamos en el talento joven, también nos hemos asegurado de que Zaragoza nos brinde alguna ayuda. Podremos acceder a deducciones fiscales gracias a programas que ayudan a impulsar a las pequeñas empresas, hay otro plan de ayudas que nos ayuda a reducir el IBI, nos aporta un gran porcentaje de descuento a la hora de pagar el IBI y el IAE.

* 1. ***Estudio de nuestro cliente y segmentación de mercado***

**Clientes**

Nuestros clientes objetivos son las federaciones deportivas, principalmente la federación española de MMA, pero buscamos también expandirnos a diversas federaciones de los diferentes deportes que se practican en España

**Segmentación de mercado**

***Segmentación geográfica***

-Empezaremos operando en Zaragoza, atendiendo las necesidades de las diferentes federaciones de esta

-Aprovecharemos el talento local para expandirnos poco a poco y atender a todas las federaciones

**Segmentación demográfica**

-Federaciones deportivas: Directivos y responsables de la administración y gestión

-Clubes y gimnasio: Dueños, Entrenadores y gestores que necesitan una comunicación rápida y precisa

-Peleadores y deportistas: Atletas que necesitan un método eficiente para darse de alta y participar en diversos eventos

**Segmentación psicográfica**

-Federaciones y clubes que buscan modernizar y digitalizar medios administrativos

-Organizaciones con problemas de gestión que buscan simplificar y evolucionar sus trámites administrativos

-Compañías con falta de herramientas tecnológicas actualizadas o anticuadas

**Segmentación conducta**

-Clientes que buscan sencillez, simplicidad, eficiencia y rapidez a la hora de gestionar documentos o inscripciones o torneos

-Federaciones interesadas en una plataforma centralizada que facilite comunicarse con diversos clubes

-Organismos que buscan automatizar la gestión

1. **Relación de productos o servicios a prestar.** 
   1. ***Producto/servicio***

El producto principal que ofrecemos es una aplicación de gestión que permitirá a los administradores añadir, modificar y eliminar nuevos gimnasios, peleadores, ligas o entrenadores. Permitimos que los gimnasios tengan más facilidad para comunicarse con la federación gracias a la función de mandar un mensaje directo a soporte para tratar la solicitud. Las personas que no pertenezcan a ningún club podrán acceder a la sección de POST para estar al día de las ultimas noticias de las MMA.

* 1. ***Precio***

La aplicación principalmente será gratis para que todos los clubes y federaciones la puedan usar. Al ser una aplicación gratis los fans de las MMA podrán usarla para estar actualizados en todo momento, pero, si no eres fan, podrás descubrir el mundo de las artes marciales mixtas cómodamente y de forma totalmente gratuita.

* 1. ***Promoción***

Ofrecemos una aplicación gratuita, no podemos hacer rebajas en nuestro precio por lo tanto las federaciones que decidan usar nuestra aplicación, les ofrecemos un curso formativo gratuito para que sus trabajadores sean totalmente eficientes.

* 1. ***Publicidad***

NEXTGENMMA se dará a conocer a través de las redes sociales, publicando contenido sobre las novedades de las MMA y diversas curiosidades. Crearemos contenido de humor para los jóvenes y al final de cada video promocionaremos nuestra aplicación para que el público una vez entretenido, pueda descubrirnos y tener más posibilidades de llegar a ellos.

* 1. ***Distribución***

Nuestra aplicación se podrá obtener principalmente desde nuestra página web, pero, también facilitamos a los usuarios que nos siguen en nuestras redes sociales poder obtenerla. Tendremos un enlace de descarga directa de la última versión en la biografía de nuestras RRSS para que sea más rápido y cómodo poder descubrirnos.

1. **Constitución de la empresa**
   1. ***Tipo de sociedad elegido explicando las razones***

NEXTGENMMA es una sociedad limitada, ¿Por qué?, una sociedad limitada nos brinda muchas ventajas al ser una empresa pequeña y con poco capital, nos aseguramos protección gracias a la responsabilidad limitada, no tenemos que responder con el capital personal y es una gran ventaja al ser una empresa pequeña que está comenzando, minimizamos posibles daños y aportamos una imagen profesional, asegurando a los posibles inversores o clientes que no hay un gran riesgo de perdidas.

Somos conscientes de que al principio tenemos que pagar 3500 € aproximadamente para cubrir todos los gastos iniciales y de mantenimiento de la sociedad, pero tener la seguridad de que no tenemos que poner el capital personal es lo importante.

Otro punto muy importante es la escalabilidad que permite, empezaremos siendo pocos socios, pero en el futuro nos gustaría ser más, para crecer y desarrollarnos, la sociedad limitada nos permite crecer.

Por ultimo y no menos importante, los impuestos, podremos aprovechar las deducciones y nos beneficiaremos de un tipo impositivo reducido los primeros años.

* 1. ***Nombra la relación de trámites mercantiles, fiscales, laborales y locales que debe realizar la empresa***
* **TRAMITES MERCANTILES**
  + **Certificación negativa del nombre**
    - * Sirve para comprobar que el nombre no está en uso y está disponible
      * Se solicita en el Registro Mercantil Central
      * Costo de 16€
  + **Redacción de Estatutos Sociales**
    - * Es el Documento que define la actividad de la empresa, también contiene el reparto de las participaciones y cómo funciona
  + **Deposito del capital social**
    - Al ser una sociedad limitada tenemos que tener ingresado mínimo 3000€ en una cuenta de banco a nombre de la empresa
  + **Escritura de constitución ante el notario**
    - * Todos los miembros deben firmar en la escritura publica
      * Costo= 150-300€
  + **Inscripción en el Registro Mercantil**
    - * Da personalidad jurídica a la empresa
      * Costo=200-300
* **TRAMITES FISCALES**
  + **Obtención del NIF provisional**
    - Se solicita en la Agencia Tributaria (hacienda)
    - Hay que tenerlo antes de registrar la sociedad
  + **Alta en el censo de empresarios**
    - Necesitamos estar de alta para declarar los impuestos
  + **Obtención del NIF definitivo**
    - Una vez registrados en el registro mercantil tenemos que solicitarlo
  + **Declaración del impuesto de Actividades Económicas (PROXIMAMENTRE)**
    - Si la empresa llega a generar más de 1 millón de euros anuales tendríamos que declararlo, pero de momento al ser nueva y sin generar mucho estamos exentos
  + **Alta en el impuesto de sociedades**
    - La empresa tributa por el Impuesto de Sociedades
  + **Declaración trimestral y anual de impuestos**
    - IVA
    - Retenciones de IRPF
    - Impuesto de sociedades

* **TRAMITES LABORALES**
  + **Inscripción de la empresa en la Seguridad Social**
    - **NEXTGENMMA** tendrá contratados varios trabajadores por lo tanto tiene que estar inscrita
  + **Alta del administrador en el RETA**
    - Al principio al ser el único administrador de la sociedad, tendré que estar dado de alta, en un futuro si se divide la administración podría ser que no hiciera falta

**Alta de trabajadores en la Seguridad Social**

* + - Les daremos de alta en la RED de la tesorería general de la seguridad social
  + **Prevención de riesgos laborales**
    - Al tener trabajadores estamos obligados a tener un servicio de prevención de riesgos laborales

Por el momento estos son los tramites que tenemos que realizar, no necesitamos Tramites Locales debido a que cada trabajador realizara su actividad desde su domicilio, estos nos ahorran una gran cantidad de dinero, en un futuro cuando decidamos montar oficinas sí que tendríamos que pagar las **tasas municipales**, **Registrarnos en el padrón municipal** y obtener la **Licencia de actividad y apertura.**

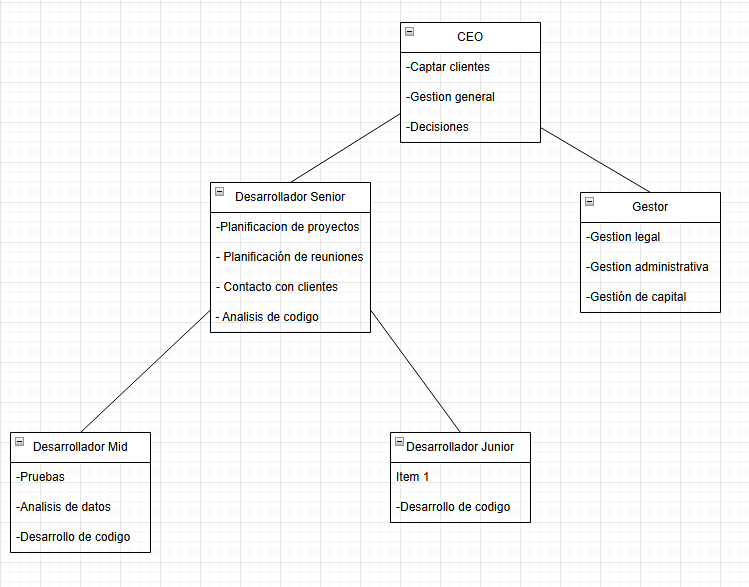
1. **Recursos**
   1. ***Recursos Materiales/Técnicos***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ***ELEMENTO*** | ***MENSUAL*** | ***ANUAL*** |
| **Licencias IntelIJ**  **(4 licencias)** | 83€ | 996€ |
| **GitHub team**  **(4 cuentas)** | 16€ | 192€ |
| **GitHub copilot**  **(4 cuentas)** | 40€ | 480€ |
| **Servidor en la nube** | 8€ | 96€ |
| **Licencias Trello**  **(4 cuentas)** | 40€ | 480€ |
| ***Total, mensual*** | *187€* |  |
| ***Total, anual*** |  | *2244€* |

|  |  |
| --- | --- |
| ***ELEMENTO*** | ***COSTE*** |
| ***Ordenador sobremesa***  ***(4 unidades)*** | ***4800€*** |
| ***Monitor (4 unidades)*** | ***800€*** |
| ***Periféricos (4 unidades)*** | ***280€*** |
| ***Mesa (4 unidades)*** | ***800€*** |
| ***Sillas (4 unidades)*** | ***400€*** |
| ***TOTAL*** | ***7080€*** |

* 1. ***Recursos Humanos***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ***Concepto*** | ***MENSUAL*** | ***ANUAL*** |
| ***Desarrollador Jr.***  ***(2 desarrolladores)*** | 3640€ | 43680€ |
| **Desarrollador Mid** | 2340€ | 28080€ |
| ***Desarrollador Sr*** | 3250€ | 39.000€ |
| ***Gestor*** | 300€ | 3600€ |
| ***TOTAL*** | ***9530€*** | ***114360€*** |

******

* 1. ***Recursos Económicos***

INVERSION INICIAL

|  |  |
| --- | --- |
| ***CONCEPTO*** | ***COSTE*** |
| ***Recursos humanos*** | 9530€ |
| ***Recursos físicos*** | 7080€ |
| ***Recursos humanos*** | 114360€ |
| ***Fondos SL*** | 3000€ |
| ***Notaria*** | 200€ |
| ***Obtención del NIF*** | 20-50€ |
| ***INVERSION INICIAL*** | ***134.200€*** |